



Arnoud Schreutelkamp en distributie van Sitma verpakkingssystemen naar Kentie

Jolanda van Drie / 05/11/2024 / Verpakking, Zakelijk

ZAKELIJK – Arnoud Schreutelkamp gaat als Business Development Manager aan de slag bij Kentie. Tegelijkertijd neemt Kentie de distributie van Sitma verpakkingssystemen in de Benelux van Parco over.

“Soms komen dingen samen, zoals nu”, zegt Michel Carlier, directeur van Kentie, onder andere importeur van Tecnaui snij- / vouw- / stapeloplossingen en afwikkel- en oprolsystemen voor rotatieve en losblad productieprinters. “Tecnaui heeft vorig jaar Sitma overgenomen. In Nederland werd dit Italiaanse merk verpakkingssystemen vertegenwoordigd door Parco uit Eindhoven. Die activiteiten heeft Kentie overgenomen en is daarmee officieel dealer voor Sitma. Ook de technische ‘Packaging’ mensen van Parco zijn bij Kentie in dienst gekomen, zodat het team is uitgebreid naar 20 medewerkers. De visie op service, zoals wij die bij Kentie hebben, sluit naadloos aan op die van Parco. Wij beschikken beide over een 24/7 servicedienst.”



Arnoud Schreutelkamp en Michel Carlier

“Daarnaast komt Arnoud Schreutelkamp ons team versterken en daar zijn we heel blij mee”, vervolgt Michel. “Arnoud is zijn hele werkzame leven al actief in de Print / Finishing markt. Met de komst van Sitma gaan wij ons ook richten op Smart Packaging en daar kunnen wij Arnoud zijn expertise, kennis van de markt en contacten goed voor gebruiken. Sitma zit op het gebied van e-logistics niet stil en ontwikkelt continu

productinnovaties om nog efficiënter te verpakken.”

Arnoud Schreutelkamp: “Toen deze uitdaging voorbij kwam, waren wij er snel uit. We hebben zorgvuldig een traject uitgestippeld waarbinnen ik mijn activiteiten voor Kern couverteersystemen en het agentschap van AWA-enveloppen voorlopig kan blijven uitvoeren. Daarnaast ga ik in mijn nieuwe rol van Business Development Manager volledig richten op de commerciële activiteiten van Kentie, zowel voor het segment Print / Finishing alsook Smart Packaging en daar heb ik heel veel zin in. Bij veel Kentie klanten hoef ik mij niet meer voor te stellen, bij een aantal van hen ben ik zelfs kind aan huis. Ik kijk er naar uit om de talloze oplossingen die Kentie in het portfolio heeft, samen met de nieuwe collega's, verder uit te bouwen.”